



CHARGE DE DEVELOPPEMENT FRANCE

DESCRIPTION DE L'ENTREPRISE

TERAO est un bureau d'études et d'ingénierie pour la ville et le bâtiment durables. Pionniers avec plus de 25 ans d'activité, nous sommes engagés dans la recherche de la neutralité carbone et le respect de la biodiversité dans nos projets.

Fort de références emblématiques (Fondation Louis Vuitton, Issy Cœur de Ville, Les Groues, ...) nous intervenons sur tout type de projets (logements, bureaux, équipements publics, culturels, quartiers, etc.). La diversité de nos projets est pour nous un gage d'expertise et d'innovation.

Nous accordons une grande place à la qualité de vie au travail et à l'équilibre entre vie professionnelle et personnelle de nos équipes.

DESCRIPTION DU POSTE (ANNONCE)

Afin de soutenir son développement, TERAO recrute un/une Chargé(e) de Développement France.

Sous la responsabilité du directeur du développement France, vous contribuerez aux prises de commandes tout en sécurisant la marge des missions, auprès d'un nombre défini de comptes clients et prospects. Vos actions de développement combinent prise de RDV, élaboration d'Offres techniques et financières et suivi de la relation client, et couvrent tout le cycle de la relation commerciale.

La mission du/de la Chargé(e) de Développement France requiert de :

- Prospecter de nouveaux clients
- Faire de l'élevage auprès des clients actifs
- Elaborer des Offres en réponse aux sollicitations des clients et prospects
- Intégrer les expertises internes dans les Offres
- Contribuer à l'élaboration et à la mise à jour des outils commerciaux

Votre champ d'action s'étend à des comptes identifiés de toutes typologies d'acteurs de l'immobilier et d'ouvrages, sur l'ensemble de l'offre d'ingénierie de TERAO (démarches de certification et de la labélisation HQE, BREEAM, LEED, WELL, OsmoZ, Energie-Carbone, BiodiverCity... ; études, démarches environnementales).

PROFIL RECHERCHE

Niveau d'études : formation supérieure (Bac +4/5) en école d'ingénieur, universités scientifiques ou sciences humaines, école de commerce

Expériences souhaitées :

- Au minimum 3 ans
- Avoir contribué à la mise en œuvre et/ou à la commercialisation de démarches de performance environnementale appliquées au bâtiment
- Connaître (sans nécessairement être expert) les référentiels HQE et/ou BREEAM
- Expérience directe ou indirecte de la relation client, de l'avant-vente et de la négociation, auprès d'acteurs du secteur de la construction et de l'immobilier

Compétences techniques attendues :

- Connaissance des enjeux de la construction et de l'immobilier durables
- Toute compétence généraliste ou technique relative à la protection de l'environnement
- Expérience de l'élaboration de propositions techniques et commerciales

Qualités appréciées :

- Réactivité, disponibilité, agilité
- Curiosité, motivation, opiniâtreté
- Intérêt sincère pour les enjeux du développement durable
- Polyvalence
- Rigueur, gestion des priorités, suivi des objectifs
- Orientation Client, diplomatie, représentation
- Qualités relationnelles et gestion d'interlocuteurs variés
- Fortes capacités d'analyse et de synthèse
- A l'aise avec les chiffres
- Aisance dans l'expression orale et grandes qualités rédactionnelles

Logiciels maîtrisés :

- Microsoft Office
- Microsoft Excel

Langues :

- La maîtrise de l'anglais serait fortement appréciée

Type d'emploi :

- CDI
- Basé à Paris dans le 9^{ème} arrondissement